

Komm in unser starkes Team!

© Syda Productions, NDABCREATIVITY – stock.adobe.com

Wir suchen ab sofort dich in Voll-/Teilzeit als

Mitarbeiter Business Development (m/w/d)

Mediaphon telemarketing GmbH steht für qualitativ hochwertiges Telemarketing

Wir beraten telefonisch 150.000 Bestandskunden aller Branchen im B2B und begleiten klein- und mittel-ständische Unternehmen in die Digitalisierung. Dabei sind wir der Partner für verkaufstarke Marketing- und Messelösungen zur Reichweitensteigerung. Über den Vertriebskanal „Telefon“ beraten wir transparent und respektvoll unsere Kunden. Vertrieb & Verkauf sind dabei unsere Leidenschaft. Kundenbegeisterung unser Ziel. Wir sind damit viel mehr als ein reines CallCenter!

Für die strategische und operative Erweiterung unserer Geschäftsbereiche suchen wir tatkräftige und administrative Unterstützung in der Marktanalyse & -recherche sowie der Akquisition von Unternehmen für welche unser Leistungsportfolio von maßgeblicher Relevanz ist.

Du besitzt verkäuferische Empathie, hast ein „Nasengespür“ für Markttrends und –einflüsse und kannst auch ein Stückweit in die unternehmerische Zukunft schauen? Und hast idealerweise Erfahrung in verschiedenen Branchen gesammelt? Dann bist du bei uns richtig.

Deine Aufgaben:

Du ...

- unterstützt zielgerichtet die Weiterentwicklung des Unternehmens
- gehst aktiv auf Neukunden zu
- begleitest die jeweilige Customer Journey von Beginn an
- entwickelst bestehende Kunden weiter
- entdeckst neue Chancen & Potenziale
- erschließt neue Märkte
- arbeitest gerne im Team

Wir bieten dir:

- Ein Festgehalt plus attraktive und erfolgsorientierte Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten, montags bis freitags zwischen 08.00 – 17.00 Uhr
- Die Wahl zwischen Voll- und Teilzeitanstellung
- Ein Top-Einstiegstraining und intensive, fortlaufende Weiterbildung
- Eine langfristige Perspektive mit zukunftsfähigen Produkten

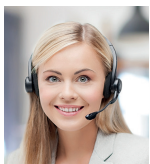
Dein Profil:

Was bringst Du mit:

- Analytisches, strategisches und visionäres Denken
- Selbstständige, eigenverantwortliche und zielgerichtete Arbeitsweise
- Vertriebs- und Verkaufserfahrung
- Kundenorientierten und unternehmerischen Sachverstand/Mindset
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Du steckst Kunden mit deiner Begeisterung an
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit PC und MS-Office Produkten
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit einer klaren Aufgabenzuordnung in einem familiären & kollegialen Arbeitsumfeld
- Home-Office und mobiles Arbeiten nach der Einarbeitung in Absprache möglich
- Sehr gute öffentliche Verkehrsanbindung, denn unser Büro liegt im Herzen der Nürnberger City, 5 Minuten vom Hauptbahnhof Richtung Innenstadt

Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen – direkt über bewerbung@mediaphon-telemarketing.de oder unter <https://www.mediaphon-telemarketing.de/jobs>



Deine Ansprechpartnerin,
auch für Fragen vorab,
ist Frau Baumeister
Telefon 0911 34 09 - 8100

Mediaphon Telemarketing GmbH

Luitpoldstraße 6 · 90402 Nürnberg
www.mediaphon-telemarketing.de

