

Komm in unser starkes Team!

© Syda Productions, NDABCREATIVITY – stock.adobe.com

Wir suchen ab sofort dich in Voll-/Teilzeit als

## Technischer Projektmanager (m/w/d)

**Mediaphon telemarketing GmbH** steht für qualitativ hochwertiges Telemarketing

Wir beraten telefonisch mehr als 150.000 Bestandskunden aller Branchen im B2B und begleiten klein- und mittelständische Unternehmen in die Digitalisierung. Dabei sind wir der Vertriebsinnendienst, das Call Center und der Service Dienstleister als Partner für verkaufstarke Marketinglösungen zur Darstellung auf den wichtigen Suchportalen sowie zur digitalen Reichweitensteigerung. Über den Vertriebskanal „Telefon“ beraten wir transparent und respektvoll unsere Kunden hinsichtlich Websites, Google Ads-Kampagnen, Facebook Advertising, der Produktion von Imagefilmen sowie Werbung in Das Örtliche, Das Telefonbuch und Gelbe Seiten. Dabei übernehmen wir alle Schritte des Vertriebsprozesses von der Vorbereitung über Terminierung, Beratung und Services bis zum Verkauf

### Deine Aufgaben:

Du ...

- setzt die Technische Anbindung von Kunden um
- beteiligst dich an der Entwicklung von firmen-internen Prozessen
- übernimmst die telefonische Ansprache von Geschäftskunden
- begleitest den Verkaufsprozess auf Technischer und Vertriebs Ebene
- unterstützt den Projektleiter bei allen anfallenden Aufgaben
- bist Ansprechpartner für die jeweiligen Auftraggeber
- bist Mitentwickler bei bestehenden und neuen Projekten
- koordinierst und optimierst die Workflows für deine definierten Projekte/Bereiche

### Wir bieten dir:

- Eine Teil-/Vollzeit-Tätigkeit mit einem attraktiven Festgehalt + Provision
- Flexible Arbeitszeiten mit Homeoffice/ Möglichkeit zum mobilen Arbeiten für deine Work-Life-Balance
- Intensive Ausbildung und kontinuierliche Trainings
- Eine langfristige Perspektive mit Entwicklungsmöglichkeiten und zukunftsfähigen Produkten

### Dein Profil:

Du ...

- bringst ein breites Technisches Know-How mit
- hast bereits Erfahrung bei der Projektmitarbeit und im Projektmanagement-Prozess
- kommst aus dem Sales, Vertrieb, Verkauf oder der Terminierung im Outbound
- hast Spaß am Kontakt mit Geschäftskunden
- verfügst über eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und sehr gute Ausdrucksweise
- bist Quereinsteiger, hast Lust auf Vertrieb und neue Herausforderungen
- hast ein ausgeprägtes analytisches und strategisches Denkvermögen
- hast ein Überzeugendes Kommunikationstalent und eine strukturierte Arbeitsweise

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit einer flachen Hierarchie und einem familiären und kollegialen Arbeitsumfeld
- Ein modernes und erfolgreiches Unternehmen
- Attraktive Sozialleistungen
- Sehr gute öffentliche Verkehrsanbindung
- Unser Büro liegt im Herzen in der Nürnberger City, 5 Min vom Hbf Richtung Innenstadt

Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen – direkt über [bewerbung@mediaphon-telemarketing.de](mailto:bewerbung@mediaphon-telemarketing.de) oder unter <https://www.mediaphon-telemarketing.de/jobs>



Deine Ansprechpartnerin,  
auch für Fragen vorab,  
ist Frau Baumeister  
**Telefon 0911 34 09 - 8100**

**Mediaphon Telemarketing GmbH**

Luitpoldstraße 6 · 90402 Nürnberg  
[www.mediaphon-telemarketing.de](http://www.mediaphon-telemarketing.de)

